



EPISODIO

## C051. DESENTRAÑANDO EL VALOR: LA FÓRMULA SECRETA PARA EMPRENDEDORES EXITOSOS



El valor, a menudo percibido de manera subjetiva, se convierte en un desafío especialmente para aquellos que buscan marcar la diferencia en un mercado saturado. La capacidad de comunicar efectivamente el valor no solo se traduce en una mejor recepción por parte de los consumidores, sino que también establece una base sólida para el crecimiento y la sostenibilidad de cualquier iniciativa empresarial

### INTRODUCCIÓN AL VALOR

¿Cómo mido el valor si lo que es valioso para mí no es valioso para ti?

El valor... es un concepto tan abstracto que es difícil y mucho más cómo lo mido?

- ¿Por qué crees que la percepción del valor varía tanto entre diferentes personas?
- ¿Qué métodos puedes emplear en tu emprendimiento para medir el valor de manera más objetiva?

$$\text{VALOR} = \frac{\text{SUEÑO DESEADO} \times \text{CONFIANZA EN ALCANZAR EL SUEÑO}}{\text{TIEMPO DE RESPUESTA} \times \text{ESFUERZO O SACRIFICIO REQUERIDO}}$$



EPISODIO

## C051. DESENTRAÑANDO EL VALOR: LA FÓRMULA SECRETA PARA EMPRENDEDORES EXITOSOS



El valor, a menudo percibido de manera subjetiva, se convierte en un desafío especialmente para aquellos que buscan marcar la diferencia en un mercado saturado. La capacidad de comunicar efectivamente el valor no solo se traduce en una mejor recepción por parte de los consumidores, sino que también establece una base sólida para el crecimiento y la sostenibilidad de cualquier iniciativa empresarial

### SUEÑO DESEADO



**Parte de la comunicación es cómo vas a ser percibido por otros cuando alcanzas el sueño**

- ¿Cómo puedes alinear tu oferta de productos/servicios con los sueños y aspiraciones de tu audiencia?
- ¿De qué manera puede la percepción externa influir en el valor que tu cliente asigna a tu oferta?

**El sueño deseado... es como ese producto o ese servicio te va a dar ese resultado, cómo te va a poner ante los demás, qué te va a dar?**

### CONFIANZA EN ALCANZAR EL SUEÑO



**La seguridad o la confianza que tienes que ese sueño o esa idea se va a realizar**

- ¿Qué estrategias podrías utilizar para aumentar la confianza en tu producto/servicio?
- ¿Cómo puede la autoridad y experiencia previa mejorar la percepción de valor de tu oferta?

**Seguramente te vas a operar con el médico que tiene más autoridad porque tiene más experiencia**



EPISODIO

## C051. DESENTRAÑANDO EL VALOR: LA FÓRMULA SECRETA PARA EMPRENDEDORES EXITOSOS



El valor, a menudo percibido de manera subjetiva, se convierte en un desafío especialmente para aquellos que buscan marcar la diferencia en un mercado saturado. La capacidad de comunicar efectivamente el valor no solo se traduce en una mejor recepción por parte de los consumidores, sino que también establece una base sólida para el crecimiento y la sostenibilidad de cualquier iniciativa empresarial

### TIEMPO DE RESPUESTA



**Lo que puedes hacer es lograr victorias tempranas... desde el primer momento**

- ¿De qué maneras puedes acortar el tiempo que tus clientes esperan para ver resultados sin comprometer la calidad?
- ¿Cómo pueden las victorias tempranas fortalecer la percepción del valor en tus servicios o productos?

**Tienes que esperar diez meses... o te metes en un campamento militar con ejercicio... por un periodo de un mes o dos meses**

### ESFUERZO O SACRIFICIO REQUERIDO



**Nuestros talleres están implementando este tema de la tecnología para poder tener un esfuerzo menor o una menor fricción**

- ¿Cómo puedes minimizar el esfuerzo requerido por tus clientes para alcanzar sus objetivos utilizando tu producto/servicio?
- ¿De qué manera la tecnología puede ayudar a reducir el sacrificio percibido y aumentar el valor de tu propuesta?

**"Imagina que quieres rebajar... Tienes dos opciones: un plan de alimentación con ejercicios dos o tres veces por semana o te metes en un campamento militar**